PROCESSUS DE LA PROSPECTION JUSQU'À LA SIGNATURE

1

Etape 1

Prospection

2

Etape 2

Prise de rendez vous pour estimation ou signature de mandat

3

Etape 3

Dans le cadre de l'estimation, réalisation de l'étude de marché

4

Etape 4

Rendu d'estimation et prise de mandat

5

Etape 5

Reception des documents pour Mise en publication de l'annonce

6

Etape 6

Réalisation des visites et réception de l'offre d'achat

7

Etape 7

Négociation avec le propriétaire et l'acquéreur de l'offre

8

Etape 8

Envoie du dossier de vente au notaire en charge de la rédaction du compromis

9

Etape 9

Purge du délai de rétractation - SRU

10

Etape 10

Purge du droit de préemption urbain

11

Etape 11

Visite de courtoisie avant la signature définitive

12

Etape 12

Réitération de l'acte chez le notaire

FamiCity Immobilier